

MFB News - August 2007

Effizientes Forderungsmanagement: Grundbaustein der Liquiditätsoptimierung

Viele Unternehmen leiden unter dem laxen Zahlungsverhalten Ihrer Kunden. Die finanziellen Aufwendungen durch die schlechte Zahlungsmoral werden alleine in Deutschland auf jährlich 50 Mrd. Euro geschätzt. Hinzu kommen die Verluste aller Gläubiger in gleicher Höhe durch Forderungsausfälle infolge insolventer Unternehmen. Säumige Schuldner belasten die Liquiditätsslage vor allem kleiner und mittelständischer Unternehmen, da diese oft bei ihren Lieferanten in Vorleistung treten müssen. Ist eine Forderung gänzlich uneinbringlich, müssen die betroffenen Gläubiger die entstandenen Löcher aus der eigenen Tasche stopfen. Gehen offene Forderungen nicht pünktlich oder überhaupt nicht ein, kann es passieren, dass bestehende Aufträge nicht vorfinanziert werden können und verloren gehen. So entstehen kurzfristig Liquiditätsprobleme mit der Notwendigkeit der Zwischenfinanzierung. Betriebe mit einer ohnehin schwachen finanziellen Substanz können dadurch in eine existenzgefährdende Liquiditätsfalle geraten.

Check-up des Fachwissens

Ein erheblicher Teil dieser finanziellen Einbußen entsteht durch unzureichendes Fachwissen im Bereich Forderungsmanagement. Aktuelles Wissen über alle wichtigen Aspekte, die mit der Gewährung von Lieferantenkrediten im Zusammenhang stehen, ist ein absolutes Muss für jedes Unternehmen. Die Beschaffung von praxisorientiertem Fachwissen sollte möglichst effizient mit wenig Zeitaufwand erfolgen. Investieren Sie in zielgerichtete Aktivitäten zur besseren Qualifizierung Ihres Forderungsmanagements. Hierzu zählen themenbezogene Suchen im Internet, der intensive Erfahrungsaustausch mit anderen Debitorenmanagern und die Lektüre aktueller Fachbeiträge.

Wie MFB Resultants Ihr Forderungsmanagement optimiert

Die ständige Weiterbildung ist besonders im Debitorenbereich eine wichtige Aufgabe, die von der Geschäftsleitung gefördert werden muss. Nur qualifizierte Mitarbeiter sind in der Lage, die richtigen Maßnahmen für Ihr Unternehmen zu ergreifen. Die erfahrenen Experten von MFB Resultants helfen Ihren Fachabteilungen, das notwendige Know-how für ein effizientes Forderungsmanagement zu erwerben. In zielgerichteten Workshops erhalten Ihre Mitarbeiter einen praxisbezogenen Einblick in alle relevanten Faktoren des Risikomanagements. Die MFB Coaches begleiten ihre Mitarbeiter nicht nur in der Analyse, sondern auch in der Implementierung und Umsetzung der notwendigen Maßnahmen. Als Ergebnis erhalten sie ein modernes, effizientes Forderungsmanagement, das sich durch eine deutlich erhöhte Erfolgsquote bei kalkulierbaren Kosten auszeichnet.

Auch Ihre Bilanzstruktur wird von den positiven Effekten eines optimierten Forderungsmanagements profitieren. Durch die Reduzierung der Forderungen und Bankverbindlichkeiten erhalten Sie zusätzliche Liquidität, die Sie zur Finanzierung neuer Aufträge nutzen können.

Sprechen Sie mit uns. Frau Monika Frick-Becker berät Sie gerne in einem unverbindlichen Gespräch. Ihre Telefonnummer lautet: 0611 / 3411712.

MFB Resultants – Wir schaffen Resultate.**Kontaktadresse:**

MFB Resultants GmbH
Luisenplatz 1
65185 Wiesbaden

Telefon 0611 / 34 11 70

Fax 06 11/ 34 117 22

kontakt@mfbresultants.com

www.mfbresultants.com